

## Értékesítési vezető (f/n)

nemzetközi cég magyarországi értékesítési egységének élére

Megbízónk, az **MC-Bauchemie Müller GmbH & Co. KG** az építőipar területén kínálja termékeit és rendszermegoldásait. A budapesti székhellyel, több éve sikeresen működő értékesítési egységbe keressük azt az elhivatott értékesítési vezetőt, aki a fiatalos és motivált értékesítési csapat élére állna.

Ebben a közvetlenül az anyacég ügyvezetésének alárendelt pozícióban, a komplex termékmegoldások területén nyújtott alapos betanítás után változatos, érdekes és nagymértékű önállóságot igénylő feladatok várják.

Megbízónk egy csapatjátékos, kommunikatív és felelős személyiséget látna szívesen a csapatában, aki műszaki és / vagy kereskedelmi végzettséggel, több éves szakmai tapasztalattal - ideális esetben építőipari szektorban - , továbbá tárgyalóképes angol és / vagy német nyelvtudással rendelkezik. Ezen kívül innovatív ötleteket visz az értékesítési stratégia kialakításába, könnyen teremt kapcsolatot potenciális üzleti partnerekkel, és ezzel jelentősen hozzájárul a piaci részesedés növekedéséhez. Szívesen látjuk azokat a jelenleg „második sorban” tevékenykedő munkatársakat is, aki készen állnak arra, hogy karrierlépcsőjükön egy lépéssel feljebb lépjenek.

Amennyiben felkeltettük érdeklődését a fenti pozíció iránt, amelyben Megbízónk kiemelkedő keretfeltételeket biztosít, valamint szeretne tevékenyen hozzájárulni egy nemzetközi cég fejlődéséhez, küldje el német vagy angol nyelven írt pályázati anyagát, a „E-E044” referenciaszám megjelölésével az [info@workshop-hr.com](mailto:info@workshop-hr.com) címre. Pályázati anyagát a személyes adatok védelme mellett Megbízónknak továbbítjuk. Hiányos pályázati anyagokat nem áll módunkban elbírálni. Visszajelzést csak az első kiválasztási körbe jutott pályázóknak adunk.

Projektvezető: Rémán Izabella, vezető tanácsadó, +36 1 322 8457

További ajánlatok:

[www.workshop-hr.com](http://www.workshop-hr.com)